

# 5 шагов к заветной цели, или Как добиться профессионального успеха

Какой солдат не мечтает стать генералом — эта поговорка отражает устремления каждого работника. Карьера заботит всех, другое дело, какая именно карьера. Одни хотят прибавку к зарплате за профессионализм или выслугу лет, другие стремятся занять руководящий пост. У фармацевтов устремления такие же, как и у других профессионалов. Отличается только алгоритм движения к цели.

К фармацевтам недаром идут заболевшие люди: как и врачи, фармспециалисты в течение нескольких лет изучают фармакологию, химию и биологию, а еще анатомию, генетику и другие важные предметы. Учебная программа требует, чтобы человек с дипломом фармацевта легко разбирался в изобилии лекарственных препаратов, мог подобрать нужное средство на основании симптомов болезни. В его задачи входит подобрать хороший аналог, если искомого лекарства не оказалось в наличии или оно стоит слишком дорого для покупателя.

Тем не менее есть среди посетителей аптеки такие, кто считает фармацевтов обыкновенными продавцами. Это не добавляет коллегам оптимизма. Одно дело — годами осваивать сложные материалы, запоминать формулы и названия действующих веществ, которые не каждый может даже прочитать. И совсем другое дело — встать за прилавком, часто без всякого образования.

Уровень зарплаты рядовых сотрудников аптеки тоже не внушает оптимизма. Но в этой ситуации каждый выбирает, что ему лучше: постоянно жалеть себя и копить обиды на окружающий мир или взять судьбу в собственные руки и начать менять свою жизнь уже сейчас. Если

Андрей КИРИЧУК, заместитель директора  
по учебно-производственной работе фармацевтического колледжа  
«Новые знания», Москва



вы относитесь ко второй категории, делимся фирменным рецептом профессионального успеха. Это путь длиной всего в пять шагов.

## **Шаг 1. Постоянно повышайте квалификацию**

Изменения, которые произошли в законодательстве в течение последних лет, обязывают фармацевтов повышать квалификацию на протяжении всего периода работы по специальности. Но мы говорим сейчас не об обязательных «протокольных» мероприятиях, которые многие посещают только для того, чтобы получить необходимые баллы. Расти и развиваться нужно для себя. Ведь, чем больше вы знаете, тем более ценным специалистом становитесь.

Не ограничивайтесь узкой специализацией – старайтесь нарастить объем знаний в смежных областях. Не бойтесь погрузиться в экономические дебри, разобраться в маркетинговых технологиях или стратегиях управления. Все это даст вам сто очков вперед в конкурентной борьбе за следующую карьерную ступеньку.

## **Шаг 2. Проявляйте инициативу**

Тихих и скромных работников зачастую ценят за их ненавязчивость. Однако таких сотрудников редко выдвигают

# 30

процентов

от суммы заработка  
составляет надбавка  
за профессиональный  
сертификат

гают на высокие должности – их просто не замечают (забывают) при подборе кандидатов.

Не стесняйтесь браться за сложные задачи. Предлагайте свои идеи и инновационные решения для выполнения рутинных операций. Постоянно думайте о том, как вы можете помочь своей аптеке стать еще лучше. Прикладывайте все усилия для того, чтобы вас услышали и восприняли всерьез. И тогда, если речь пойдет о повышении, о вас подумают в первую очередь.

### Шаг 3. Учитесь учиться

Невероятно, но факт: даже сегодня в аптеках можно встретить сотрудников без специального образования. Они не работают за первым столом, а занимают должности консультантов и помощников. Вот решил человек, что такая позиция – потолок его аптечной карьеры. Ведь для того, чтобы продвинуться дальше, нужно бросить работу и пойти учиться.

Учиться, безусловно, придется, но бросать работу для этого вовсе не обязательно. Сегодня есть очно-заочные программы подготовки фармацевтов. Так, студенты московского фармацевтического колледжа «Новые знания» осваивают новую специальность, продолжая работать в аптеке. Когда спрашивают, как учеба отразилась на их профессиональном росте, отвечают так:

«Я решила, что мне пора заняться своей карьерой, а без обучения этого не сделаешь, – рассказывает Мария Осипова, студентка 2-го курса. – Решила пойти на очно-заочное в колледж, потому что не хотелось бросать работу в аптеке в должности консультанта. Волновалась, что заведующая будет возражать, но оказалось, что она только за. Сначала было сложно все успевать, но за первый семестр все как-то устроилось. А после окончания первого курса мои полномочия в аптеке существенно расширились, зарплату подняли, поскольку стали доверять более сложную работу.

С нетерпением жду возможности стать дипломированным фармацевтом и работать за первым столом!»

«Я отучилась год в колледже “Новые знания”, а летом стала искать работу в аптеке, – говорит Екатерина Рузина, студентка 3-го курса. – Мне предложили стать помощником фармацевта, что уже очень ответственно для сотрудника без образования! Работаю полгода, мне очень нравится. Зарплата выше, чем у консультантов без фармацевтической подготовки, и обещают, что через год повысят еще.

## Шаг 4. Постигайте искусство дипломатии

Фармацевт – это не только кладезь полезных знаний. Как искусный дипломат он способен уговорить пациента обратиться к врачу с тревожными симптомами, а заведующую аптекой – изменить выкладку товара на более привлекательную.

Умение говорить с людьми и располагать их к себе – качество, ценное само по себе. Но для фармацевта оно обретает особенное значение. Если вы боитесь заводить беседу с каждым новым человеком, чувствуете себя неуверенно в сложной ситуации и не готовы говорить открыто – подберите для себя курсы делового общения или ораторского искусства.

## Шаг 5. Верьте в свои силы

Иногда важно откинуть любые сомнения, запастись терпением и верой в то, что все рано или поздно сложится так, как вам этого хочется. Это не означает, что нужно устроиться в кресле и ждать, пока ваши амбициозные планы осуществляются сами собой. «Дорогу осилит идущий» – мудрая поговорка, которая достойна стать вашим девизом на ближайшее будущее. Делайте все, что в ваших силах, и результат не заставит себя ждать.



**Еще по этой теме**

Учиться, учиться  
и еще раз учиться

[e.novapteca.ru/411312](http://e.novapteca.ru/411312)